

Andreas Knösel Personalberatung

## Stellenprofil

---

**Unternehmen:** global aufgestellter Automobilzulieferer

**Standort:** Raum Stuttgart

---

### Key Account Manager Automotive m/w

#### Hauptzweck/-inhalt der Stelle

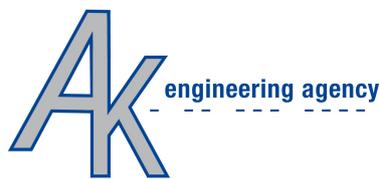
Projektaquisition aller Produktbereiche bei unseren Zielkunden – ausgewählte Fahrzeughersteller

Der Key Account Manager (m/w) verhandelt alle nominierungsrelevanten Themen mit Kunden und ist vom Erstangebot bis zum Produktauslauf zentraler Ansprechpartner für alle Kundenbelange.

#### Kernverantwortlichkeiten und –zuständigkeiten

Sie betreuen einen zugeordneten Kundenkreis, der sich aus Bestandskunden und Neukunden zusammensetzt. Dabei handelt es sich um Automobilhersteller und deren angeschlossene Zubehörorganisationen. Zu Ihren Tätigkeiten gehört u. a.:

- Sie bauen proaktiv die Kundenbeziehungen aus, pflegen selbstständig die Kundenkontakte, erstellen technisch-kommerzielle Präsentationen und präsentieren diese beim Kunden

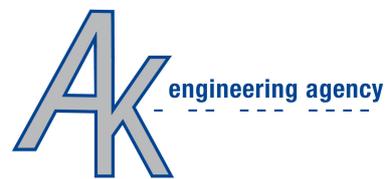


**Andreas Knösel Personalberatung**

- Sie erstellen selbstständig Angebote, wirken mit/koordinieren die Preisbildung und Führen die Preisverhandlungen.
- Sie erstellen und prüfen Verträge in Abstimmung dem Legal Department und schließen Verträge verantwortlich ab (z.B. Mehrjahresvereinbarungen)
- Sie begleiten die Entwicklungsprojekte in enger Abstimmung zu Entwicklung und Projektmanagement und vertreten das Unternehmen bei auftretenden kaufmännischen Fragestellungen
- Sie unterstützen den Vorgesetzten bei Sonderprojekten, Jahresplanung (Umsatz, Invest, etc.)

### **Kompetenzen (Fähigkeiten, Erfahrungen, Ausbildung etc.)**

- Ein abgeschlossenes kaufmännisch-technisches Studium (Wirtschaftsingenieurwesen o.Ä.) bzw. eine vergleichbare Ausbildung mit Schwerpunkt Vertrieb
- Mehrjährige Berufserfahrung im internationalen OEM-Vertrieb der Automobil-/Zulieferindustrie
- Ein hohes Maß an Verantwortungsbereitschaft und Flexibilität gepaart mit Organisations- und Durchsetzungsvermögen
- Sehr gute aktive Kenntnisse in Deutsch und Englisch
- Sehr gute MS-Office – Kenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft (abhängig von Kundengruppe)



**Andreas Knösel Personalberatung**

- Versierte und geschickte Verhandlungstaktik und –führung, sicheres Auftreten auch im Umgang mit oberen Führungsebenen, gepflegtes Erscheinungsbild